



Unser Unternehmen:

Als renommiertes, wohnwirtschaftlich spezialisiertes Immobilienunternehmen für die Region Bonn und Rhein-Sieg vermarkten wir für unsere Kunden klassische Wohnimmobilien, anspruchsvolle Neubauprojekte sowie Anlageobjekte und Grundstücke.

Unsere Firmenphilosophie basiert auf dem Motto: „Leistung ist unsere Leidenschaft“.

„Wir verstehen Immobilien nicht als Ware, sondern als einen wesentlichen Bestandteil im Leben von uns Menschen. Wir legen höchsten Wert auf den persönlichen Kundenkontakt. Daher setzen wir uns mit unseren Kunden zusammen, sprechen mit ihnen über ihre Vorstellungen und Wünsche und lernen so ihre Ziele und die uns anvertrauten Immobilien kennen.“

Um dies zu leisten, ist nicht die Größe des Unternehmens entscheidend, sondern ein hoch qualifiziertes Team und eine starke Leidenschaft für die Sache.

Wir suchen einen neuen

Verkaufsberater - Immobilien (m/w/d) in Vollzeit im festen Angestelltenverhältnis

Ihr Aufgabengebiet:

- ◆ die Vermarktung der zum Verkauf oder zur Vermietung stehenden, wohnwirtschaftlich genutzten Objekte (Wohnimmobilien, Anlageimmobilien, Grundstücken), d.h. die Betreuung unserer im Portfolio befindlichen Objekte vom Erstkontakt mit Interessenten über die Besichtigung bis hin zum Notartermin.
- ◆ Objektunterlagen einholen, Exposéaufbereitung, Besichtigungstermine vereinbaren sowie deren Nachbereitung, Verkaufsverhandlungen führen, Notartermine vorbereiten und begleiten, Objektübergaben durchführen und Kundennachbetreuung.

Ihr Profil:

Um die gewünschten Anforderungen erfolgreich ausführen zu können, sollten Sie daher die folgenden Qualifikationen und Eigenschaften mitbringen:

Fachliche Anforderungen:

- ◆ Eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung – bestenfalls als Immobilienkaufmann/-frau oder Immobilienfachwirt/-in
- ◆ Erfolg im Vertrieb nachweisen, oder dessen Eintreten überzeugend voraussagen können. Auch Quereinsteiger sind bei uns herzlich willkommen.



BECKER IMMOBILIEN

BONN RHEIN-SIEG

Persönliche Anforderungen:

- ◆ ausgesprochen kommunikativ und begabt im Umgang mit Kunden
- ◆ verkäuferisches Talent
- ◆ Flexibilität und schnelle Auffassungsgabe
- ◆ Hohe Eigenmotivation und selbstständiges Arbeiten
- ◆ Loyalität
- ◆ Ein hohes Maß an Lernbereitschaft
- ◆ Sehr gepflegtes Erscheinungsbild

Das bieten wir Ihnen:

- ◆ Mitarbeit in einem renommiertem Immobilienunternehmen
- ◆ Qualifizierte und persönliche Einarbeitung in die Aufgabengebiete des Immobilienvertriebs
- ◆ Familiäres Arbeitsklima
- ◆ Weiterbildungsmöglichkeiten
- ◆ Mitgliedschaft in einem Fitnessstudio Ihrer Wahl
- ◆ Eigenes Firmenfahrzeug

Wenn Sie mit unserer Firmen-Maxime "Leistung ist unsere Leidenschaft" eine Übereinstimmung mit Ihrer Persönlichkeit assoziieren können, sind Sie für uns der/die gesuchte Mitarbeiter/-in.

Ihr Kontakt:

Wir freuen uns über Ihre Bewerbungsunterlagen mit **Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung**, die Sie bitte per Post an Becker Immobilien Bonn Rhein-Sieg GmbH, z. Hd. Herrn Dipl. – Immobilienwirt (DIA) Rolf Ludwig Becker, Lennéstraße 56, 53113 Bonn, oder per E-Mail an r.becker@beckerimmobilien.info senden.

